

FICHA DETALLADA

MINI-PACK ODOO INVENTARIO BASE Y COMPRAS INICIALES

1. ¿Por qué existe este servicio?

El inventario mal gestionado es uno de los problemas más silenciosos y costosos de una pyme. Se compra de más porque nadie sabe con certeza qué hay disponible. Se quiebra stock de productos críticos porque el control es manual o poco confiable. Y las decisiones de compra se toman con información que llega tarde o que no representa la realidad de la operación.

El Mini-Pack Odoo Inventario Base y Compras Iniciales construye una primera base ordenada dentro de Odoo: catálogo organizado, control básico de existencias y un flujo inicial de compras. Su objetivo es ayudar a dejar de operar a ciegas y comenzar a tomar decisiones con información más clara, sin entrar todavía en una logística avanzada.

2. Qué resuelve este servicio

Este servicio está diseñado para ayudar a empresas que presentan una o varias de estas situaciones:

- Dificultad para saber con claridad qué productos están disponibles.
- Stock controlado de manera manual, fragmentada o poco confiable.
- Compras realizadas sin suficiente orden o trazabilidad.
- Poca visibilidad sobre entradas y salidas de productos.
- Riesgo de quiebres de stock o compras innecesarias.
- Necesidad de construir una base inicial en Odoo antes de crecer hacia una operación más avanzada.

3. Para quién está pensado

- Pymes que venden productos físicos.
- Tiendas y distribuidores pequeños.
- Negocios con una operación inicial o básica de bodega.
- Empresas que necesitan un mejor control inicial sobre productos y compras.
- Negocios que quieren comenzar con una estructura simple y escalable antes de incorporar mayor complejidad logística.

4. Para quién no está pensado

- Empresas que necesitan logística avanzada o multi-bodega compleja.
- Negocios que requieren manufactura.
- Casos donde el foco principal es punto de venta o eCommerce.
- Operaciones que necesitan automatización compleja de abastecimiento desde el inicio.
- Empresas que requieren integraciones complejas, desarrollo a medida o migraciones masivas como parte del alcance inicial.

5. Qué incluye

- Revisión inicial del caso dentro del alcance del Mini-Pack.
- Configuración base de hasta 50 SKU o productos iniciales, considerando las variantes dentro de ese máximo.
- Organización inicial de hasta 5 categorías de productos.
- Configuración base de hasta 10 proveedores.
- Configuración de 1 almacén o bodega principal.
- Configuración de hasta 3 ubicaciones internas simples, cuando sean necesarias para la operación básica.
- Carga o configuración del stock inicial correspondiente a los productos incluidos, utilizando información entregada por el cliente en el formato solicitado.
- Flujo base de inventario.
- Flujo base de compras: solicitud o cotización a proveedor, orden de compra y recepción básica.
- Parametrización funcional inicial.
- Una prueba funcional completa del flujo incluido.
- Orientación de cierre.
- Capacitación inicial acotada al alcance.

Los límites anteriores están definidos para mantener un alcance controlado y coherente con el precio del servicio. Si el volumen, la calidad de los datos o la complejidad operacional exceden estos límites, el trabajo adicional se tratará como complemento, migración, bolsa de horas o nuevo servicio, según corresponda.

6. Qué no incluye

- Más de 50 SKU o productos dentro del alcance base.
- Más de 10 proveedores dentro del alcance base.
- Segunda bodega o estructura multi-almacén.
- Estructuras complejas de ubicaciones.
- Logística avanzada.
- Manufactura.
- Automatizaciones avanzadas de reposición o abastecimiento.
- Rutas logísticas especiales o flujos avanzados de aprovisionamiento.
- Punto de venta.
- eCommerce.
- Integraciones complejas.
- Desarrollo a medida.
- Depuración, reconstrucción o migración masiva de catálogos desordenados.

7. Qué debe entregar el cliente

Para ejecutar correctamente este servicio el cliente debe entregar oportunamente:

- Listado inicial de productos, con un máximo de 50 SKU dentro del alcance base.
- Información mínima del catálogo en el formato solicitado por AsesorateYa.
- Stock inicial de los productos incluidos, cuando corresponda.
- Proveedores base, con un máximo de 10 dentro del alcance base.
- Información sobre la bodega principal y, cuando corresponda, las ubicaciones internas simples que deban configurarse.
- Accesos necesarios para trabajar en Odoo.
- Una persona responsable para validar avances durante la ejecución.

La información debe entregarse suficientemente ordenada y completa. Si requiere limpieza, reconstrucción, normalización o transformación significativa antes de poder utilizarla, ese trabajo podrá considerarse fuera del alcance base y cotizarse por separado.

8. Modalidad de trabajo

La modalidad de trabajo de AsesorateYa es principalmente remota. Este servicio contempla dos componentes de ejecución claramente diferenciados.

El primero es el trabajo técnico interno, que corresponde a la configuración, parametrización, pruebas funcionales y tareas de implementación realizadas por el consultor de forma independiente sobre la plataforma Odoo del cliente, sin requerir su presencia activa.

El segundo son las instancias de trabajo con el cliente, que corresponden a las reuniones, sesiones de validación, capacitación y sesión de cierre realizadas de forma conjunta por videoconferencia o soporte remoto compartido.

El cliente contrata un servicio con alcance definido, plazo estimado e instancias de interacción incluidas, y no una bolsa abierta de horas técnicas del consultor.

Para el trabajo directo en Odoo, AsesorateYa no trabaja con credenciales personales del cliente como práctica normal. Lo correcto es facilitar un usuario de trabajo creado específicamente para AsesorateYa, acceso remoto supervisado o acceso temporal definido para la tarea. Si el cliente no sabe cómo crear el usuario de trabajo, el consultor puede asistirlo en ese proceso durante la primera sesión.

El correo electrónico es el canal formal de coordinación y trazabilidad del servicio. WhatsApp es un canal complementario de comunicación.

Después de cada sesión de trabajo conjunto se registrará la actividad realizada, el tiempo utilizado, el objetivo de la sesión, el estado de avance y los próximos pasos. El cliente tendrá visibilidad de este registro en todo momento.

9. Horas de interacción con el cliente incluidas: 4 horas

Las 4 horas de interacción con el cliente se consideran en las siguientes instancias:

- 1 reunión inicial de levantamiento y validación (1 hora).
- 1 reunión de validación de catálogo y flujo (1 hora).
- 1 reunión de revisión funcional (1 hora).
- 1 sesión de cierre y capacitación inicial (1 hora).

Cualquier reunión adicional, nueva ronda de revisión, capacitación extra o soporte remoto no contemplado inicialmente podrá cotizarse al valor preferencial vigente de \$18.400 + IVA por hora, previo acuerdo con el cliente.

10. Precio y forma de pago

El precio público vigente de este servicio se indica en la ficha del producto publicada en la tienda de AsesorateYa.

El cliente puede contratar este servicio utilizando una de las siguientes alternativas:

- Pago del 100% al momento de contratar.
- Modalidad opcional de pago en 2 etapas: 50% inicial y 50% restante cuando corresponda según el avance definido para el servicio.

La modalidad de pago en 2 etapas no modifica el precio total del servicio, no corresponde a un crédito, financiamiento ni suscripción y no genera cobros automáticos.

Cuando el cliente utiliza la modalidad 50/50, recibe una cotización por el valor total del servicio. La cotización tiene una vigencia de 7 días corridos desde su emisión. Cada factura se emite después del pago efectivamente realizado y únicamente por el importe pagado en esa etapa.

Si el cliente tiene un Plan AsesorateYa activo y este servicio cuenta con un precio preferente aplicable a dicho plan, Odoo mostrará el precio correspondiente al iniciar sesión. La modalidad de pago se aplica sobre el precio que corresponda a la contratación del cliente.

11. Cómo funciona el proceso

- 1.El cliente compra directamente desde la tienda o, si prefiere distribuir el pago, solicita la modalidad de pago en 2 etapas.
- 2.Cuando se utiliza pago en 2 etapas, el cliente recibe una cotización por el valor total del servicio y debe firmarla y realizar el pago inicial del 50% dentro de su vigencia.
- 3.En la primera reunión se valida si el servicio contratado es efectivamente el más conveniente para su necesidad.
- 4.Si se detecta que otra alternativa se ajusta mejor, el monto efectivamente pagado se abona íntegramente al nuevo servicio.
- 5.Si el nuevo servicio tiene un valor menor, la diferencia correspondiente se devuelve por transferencia bancaria.
- 6.Si tiene un valor mayor, solo se paga la diferencia, previo consentimiento.
- 7.Una vez confirmado el encaje, se define el alcance, la documentación requerida, el plan de trabajo y la estimación de tiempos.
- 8.El trabajo se ejecuta por proyecto o tareas, con control interno del trabajo técnico y registro de avances.
- 9.El cliente tendrá visibilidad de las instancias realizadas, del estado de avance y de los próximos pasos.
10. Si aparecen requerimientos nuevos o cambios fuera del alcance, estos se tratan como complemento, bolsa de horas o nuevo servicio según corresponda.
11. Cuando se utiliza modalidad 50/50, el segundo 50% se solicita cuando corresponda según el avance definido para el servicio. No se cobra automáticamente.

12. Plazo estimado

Plazo estimado referencial: 3 a 4 semanas desde la entrega completa de información, accesos y antecedentes necesarios por parte del cliente.

El plazo real dependerá de la rapidez con que el cliente entregue información y validaciones. Si ello no ocurre, el proyecto podrá quedar en estado En espera por cliente y se retomará cuando lo pendiente sea entregado, según disponibilidad de agenda.

13. Plazo y continuidad del proyecto

Si el cliente no entrega oportunamente la información, accesos o validaciones necesarias, el proyecto podrá quedar en estado En espera por cliente.

Para efectos de control administrativo:

- Si el proyecto permanece detenido por más de 60 días corridos desde la última solicitud formal de información, accesos o validaciones realizada por AsesorateYa sin respuesta del cliente, quedará formalmente en estado En espera por cliente.
- Si permanece en ese estado por 90 días corridos sin reactivación, AsesorateYa podrá efectuar un cierre administrativo del proyecto.

- En ese caso, el monto efectivamente pagado y no ejecutado que corresponda conforme a la Política Comercial aplicable podrá quedar como crédito a favor del cliente por 6 meses contados desde la fecha del cierre administrativo.

14. Resultado esperado

Al finalizar este servicio el cliente contará con:

- Una base inicial de productos más clara y organizada en Odoo, dentro de los límites del alcance contratado.
- Control básico de stock con una estructura funcional y más confiable.
- Una bodega principal y, cuando corresponda, ubicaciones internas simples configuradas dentro del alcance.
- Una estructura inicial de proveedores y compras.
- Un flujo básico de inventario y compras probado funcionalmente.
- Una operación más visible, más ordenada y con menor riesgo de quiebres o compras innecesarias.
- Una base escalable para incorporar posteriormente mayor complejidad logística cuando el negocio lo requiera.

15. Política comercial aplicable

Aplica la Política Comercial Estándar de Servicios Odoo de AsesorateYa. Este servicio se ejecuta con base en el alcance descrito en esta ficha y se complementa con dicha política, la cual regula la validación inicial, los cambios de servicio, las pausas por cliente, los cierres administrativos, el crédito a favor, las condiciones generales de ejecución y las situaciones fuera de alcance.

Esta ficha detallada y la Política Comercial Estándar de Servicios Odoo de AsesorateYa están disponibles como archivos adjuntos en la ficha del producto publicada en la tienda y forman parte de la información comercial aplicable al servicio.

16. Recomendación antes de comprar

Antes de comprar este servicio revisa esta ficha detallada y la Política Comercial Estándar de Servicios Odoo de AsesorateYa. Ambos documentos están disponibles como archivos adjuntos en la ficha del producto en la tienda.

Aquí encontrarás en detalle el alcance, los límites cuantitativos, lo que incluye, lo que no incluye, la forma de trabajo, las horas de interacción, el plazo estimado, las formas de pago y las condiciones comerciales aplicables.

Si tu operación supera los límites definidos —por ejemplo, más de 50 SKU, varias bodegas, logística avanzada, manufactura, eCommerce, punto de venta, automatizaciones complejas o integraciones— conviene evaluar una solución de mayor alcance antes de contratar este Mini-Pack.