

Determina tu Capital Inicial para Emprender

Una primera estimación para ordenar cuánto podrías necesitar antes de iniciar un negocio, sin pagar y sin ingresar tarjeta.

Qué te ayudará a responder

¿Qué gastos iniciales debo considerar? ¿Cuánto capital podría necesitar para comenzar? ¿Qué parte de mi inversión se concentra en cada categoría?

Dato	Información
Acceso	Online desde tu cuenta AsesórateYa
Precio	Gratis
Tarjeta	No se requiere
Resultado	Estimación de capital inicial total y distribución por categorías

Importante

Esta versión entrega una primera orientación. No incorpora brecha de financiamiento, escenarios avanzados, sensibilidad, semáforo ni informe PDF Pro.

1. Para qué sirve

Sirve para ordenar los principales costos que suelen aparecer al iniciar un emprendimiento y obtener una primera estimación del capital que podrías necesitar antes de comprometer recursos.

2. Qué datos debes ingresar

Categoría	Ejemplos
Activos fijos	Equipos, herramientas, computadores, mobiliario o maquinaria.
Inventario inicial	Productos, materias primas o insumos necesarios para comenzar.
Marketing y publicidad	Lanzamiento, diseño, anuncios, redes sociales o promoción.
Trámites y permisos	Patentes, licencias, registros, certificados y otros costos iniciales.
Infraestructura	Habilitación de local, oficina o espacio de trabajo.
Gastos operativos	Arriendo, servicios, software, transporte, administración u otros gastos mensuales.
Meses de operación	Cantidad de meses que deseas cubrir antes de depender plenamente de las ventas.
Contingencia	Reserva para imprevistos o costos no previstos.
Consejo	
No intentes hacer que el resultado sea lo más bajo posible. Usa montos realistas y, cuando puedas, cotizaciones o referencias concretas.	

3. Cómo usarla paso a paso

1. Reúne tus valores

Prepara estimaciones de inversión, gastos mensuales, permisos, inventario y contingencia.

2. Completa cada categoría

Ingresa solo gastos que realmente correspondan a tu proyecto.

3. Define los meses de operación

Indica cuánto tiempo quieres cubrir con capital antes de depender totalmente de las ventas.

4. Revisa el resultado total

Observa cuánto capital inicial estima la herramienta.

5. Mira la distribución

Identifica qué categorías concentran la mayor parte de la inversión.

6. Ajusta y vuelve a probar

Modifica supuestos si necesitas comparar una alternativa más gradual o prudente.

4. Cómo interpretar el resultado

Resultado	Cómo leerlo
Capital inicial total	Suma estimada de las categorías y cobertura ingresadas.
Distribución por categoría	Muestra dónde se concentra la inversión inicial.
Contingencia	Reserva adicional para imprevistos, atrasos o sobrecostos.
Recuerda	
La cifra es una estimación basada en tus datos. Si faltan costos relevantes, el resultado también quedará incompleto.	

5. Cuándo pasar a la versión Pro

La herramienta gratuita es adecuada para una primera fotografía. Conviene revisar la versión Pro si necesitas:

- Comparar tu capital requerido con el capital propio disponible.
- Calcular una brecha de financiamiento.
- Comparar escenarios agresivo, moderado y conservador.
- Revisar sensibilidad ante cambios de costos o meses de operación.
- Obtener semáforo de viabilidad y recomendaciones.
- Generar un informe PDF con los principales resultados.

Siguiente paso

Si necesitas un análisis más completo, revisa [Determina el Capital que Necesitas para Partir Pro](#). Si aún no sabes qué herramienta corresponde, vuelve a la [página de Herramientas de Diagnóstico](#).

6. Límites de la herramienta

No reemplaza un plan de negocios completo, un flujo de caja detallado, una evaluación formal de rentabilidad, una aprobación bancaria ni una asesoría financiera personalizada.

7. Acceso y soporte

El acceso se realiza desde tu cuenta AsesórateYa. Si tienes un problema de acceso o una duda sobre cómo utilizar la herramienta, puedes contactar a AsesórateYa. El soporte de uso no reemplaza una revisión profesional de tu proyecto.

AsesórateYa SpA · www.asesorateya.cl