

Ficha detallada del servicio

MIGRACIÓN DE DATOS ACOTADA A ODOO

1. Resumen del servicio

La Migración de Datos Acotada a Odoo está pensada para trasladar una parte concreta de la información del negocio hacia Odoo dentro de un alcance definido y controlado. Su objetivo es que el cliente pueda operar con información clave disponible dentro de la plataforma sin necesidad de una migración histórica masiva ni un proyecto de gran envergadura.

Este servicio forma parte de la línea Odoo de AsesorateYa. Se dimensiona según las características de cada caso y su cotización final se define luego del diagnóstico inicial y la validación del alcance.

2. Qué resuelve este servicio

Este servicio está diseñado para ayudar a empresas que presentan una o varias de estas situaciones:

- Información clave del negocio que está fuera de Odoo y limita la operación dentro de la plataforma.
 - Necesidad de trasladar datos específicos desde planillas, sistemas anteriores u otras fuentes hacia Odoo.
 - Dificultad para operar correctamente dentro de Odoo por falta de información base disponible.
 - Necesidad de migrar de forma acotada sin asumir el costo y complejidad de una migración masiva.
-

3. Para quién está pensado

- Clientes con base implementada en Odoo que necesitan trasladar información específica y bien delimitada.

- Negocios que quieren tener datos clave disponibles dentro de Odoo para operar con mayor completitud.
 - Empresas que identifican una parte concreta de su información que debe estar en Odoo pero aún no está.
-

4. Para quién no está pensado

- Casos que requieren migración histórica masiva o traslado de grandes volúmenes de datos complejos.
 - Negocios que necesitan limpieza profunda o transformación avanzada de bases de datos externas antes de migrar.
 - Clientes sin base implementada previamente en Odoo.
-

5. Qué incluye

- Revisión inicial del caso y validación del alcance de la migración.
 - Preparación del formato de datos requerido.
 - Migración de datos dentro del alcance y volumen acordado.
 - Revisión funcional del resultado.
-

6. Qué no incluye

- Migración histórica masiva o de grandes volúmenes complejos.
 - Limpieza profunda de bases de datos externas.
 - Transformación avanzada de formatos de datos.
 - Integraciones automáticas entre sistemas.
 - Soporte continuo posterior al cierre del servicio.
-

7. Qué debe entregar el cliente

Para ejecutar correctamente este servicio el cliente debe entregar oportunamente:

- Fuente de datos a migrar claramente identificada.
 - Información ordenada en el formato solicitado.
 - Definición clara del alcance específico a migrar.
 - Responsable de validación del resultado.
 - Datos limpios y listos dentro del formato acordado antes del inicio del trabajo.
-

8. Modalidad de trabajo

La modalidad de trabajo de AsesorateYa es principalmente remota. Este servicio contempla dos componentes de ejecución claramente diferenciados.

El primero es el trabajo técnico interno, que corresponde a la preparación del formato, la ejecución de la migración y la revisión funcional realizada por el consultor de forma independiente sobre la plataforma Odoo del cliente, sin requerir su presencia activa permanente.

El segundo son las instancias de trabajo con el cliente, que corresponden a la reunión inicial de revisión de fuentes y la reunión de validación final, realizadas por videoconferencia.

El cliente contrata un servicio con alcance definido, plazo estimado e instancias de interacción incluidas, y no una bolsa abierta de horas técnicas del consultor.

Después de cada sesión de trabajo conjunto se registrará la actividad realizada, el tiempo utilizado, el objetivo de la sesión, el estado de avance y los próximos pasos. El cliente tendrá visibilidad de este registro en todo momento.

9. Horas de interacción con el cliente incluidas: 2 horas, consideradas en las siguientes instancias:

- 1 reunión inicial de revisión de fuentes (1 hora)
- 1 reunión de validación final (1 hora)

10. Precio y forma de pago

Este servicio se cotiza de forma personalizada luego del diagnóstico inicial y la validación del alcance. La estructura de pago para servicios cotizados es la siguiente:

- 40% al confirmar el alcance y plan de trabajo.
- 30% al finalizar la fase de preparación y carga base.
- 30% al cierre del servicio y validación final.

11. Cómo funciona el proceso

1. El cliente contacta a AsesorateYa desde la ficha del servicio en la tienda.
2. Se realiza el diagnóstico inicial para evaluar el caso y validar el alcance.
3. Se prepara y presenta la cotización personalizada según las características del proyecto.
4. Una vez aceptada la cotización, se confirma el alcance, el formato de datos requerido, el plan de trabajo y la estimación de tiempos.
5. El trabajo se ejecuta con control interno del trabajo técnico y registro de avances.
6. El cliente tendrá visibilidad de las instancias realizadas, del estado de avance y de los próximos pasos en todo momento.
7. Si aparecen requerimientos nuevos o cambios fuera del alcance, estos se tratan como complemento, bolsa de horas o nuevo servicio según corresponda.

12. Plazo estimado

Plazo estimado referencial: 2 a 3 semanas desde que el cliente entrega los datos ordenados en el formato solicitado.

El plazo real dependerá de la rapidez con que el cliente entregue la información en el formato requerido. Si ello no ocurre, el proyecto podrá

quedar en estado En espera por cliente y se retomará cuando lo pendiente sea entregado, según disponibilidad de agenda.

13. Plazo y continuidad del proyecto

Si el cliente no entrega oportunamente la información en el formato solicitado, el proyecto podrá quedar en estado En espera por cliente.

Para efectos de control administrativo:

- Si el proyecto permanece detenido por más de 60 días corridos desde la última solicitud formal de información realizada por AsesorateYa sin respuesta del cliente, quedará formalmente en estado En espera por cliente.
 - Si permanece en ese estado por 90 días corridos sin reactivación, AsesorateYa podrá efectuar un cierre administrativo del proyecto.
 - En ese caso, el saldo no ejecutado podrá quedar como crédito a favor del cliente por 6 meses contados desde la fecha del cierre administrativo.
-

14. Resultado esperado

Al finalizar este servicio el cliente contará con:

- La información acordada disponible dentro de Odoo, correctamente migrada y lista para operar.
 - Mayor completitud y confianza en la base de datos de la plataforma.
 - Capacidad de operar con mayor precisión dentro de la implementación existente.
-

15. Política comercial aplicable

Aplica la Política Comercial Estándar de Servicios Odoo de AsesorateYa. Este servicio se ejecuta con base en el alcance descrito en esta ficha y se

complementa con dicha política, la cual regula la validación inicial, los cambios de servicio, las pausas por cliente, los cierres administrativos, el crédito a favor y las condiciones generales de ejecución. Te recomendamos leerla antes de consultar. Esta ficha detallada y la Política Comercial Estándar de Servicios Odoo de AsesorateYa están disponibles como archivos adjuntos en la ficha del producto publicada en la tienda.